

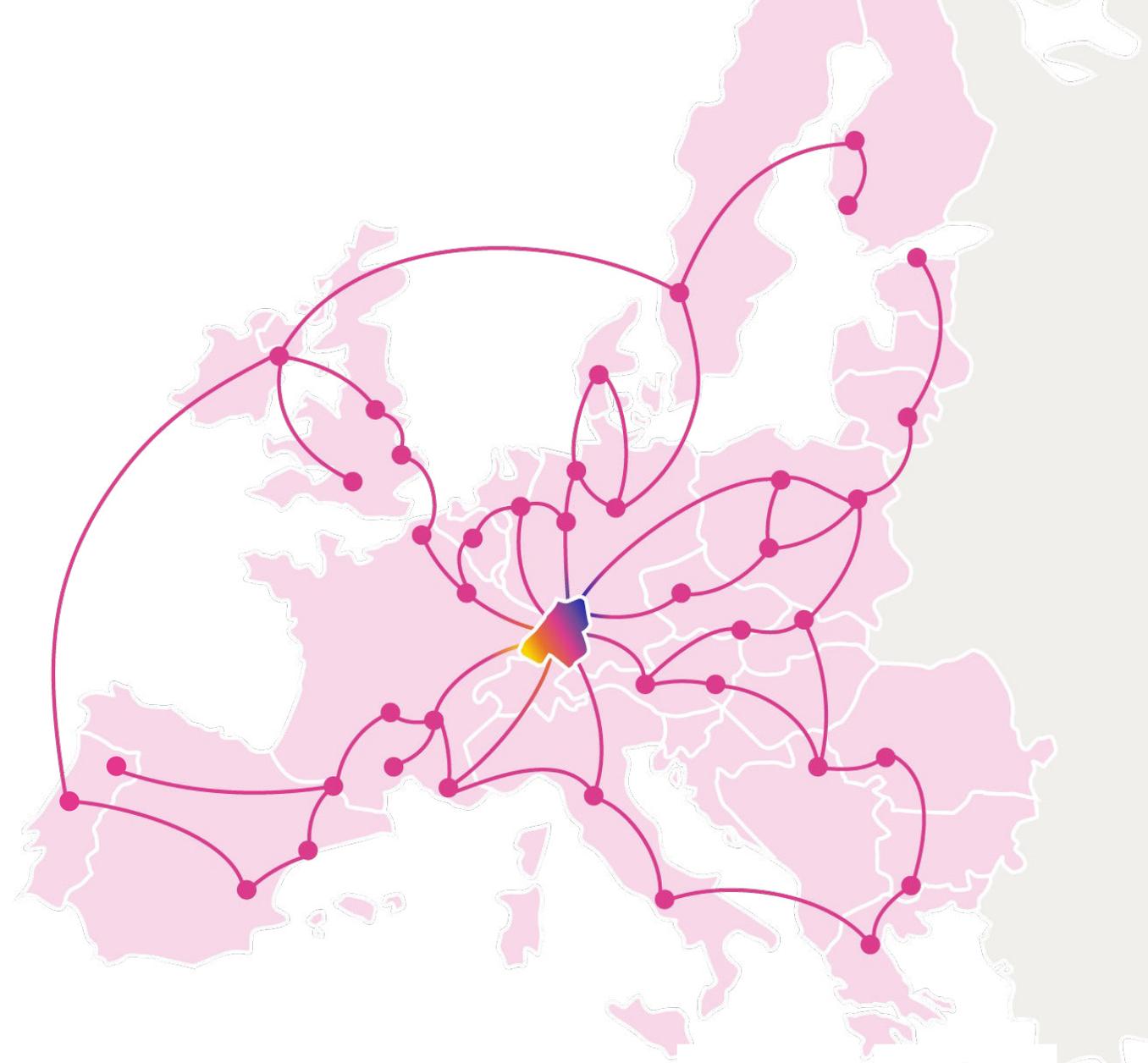


NEXT GENERATION MITTELSTAND

Open Innovation Kongress 2024 Workshop 7

Venture Partnering Insights und Best Practices
Startup Kollaborationen mit echtem Business Impact

Lucia Tovenrath & Annalena Ruoff
Gründermotor GmbH



THE Start-up
LÄND

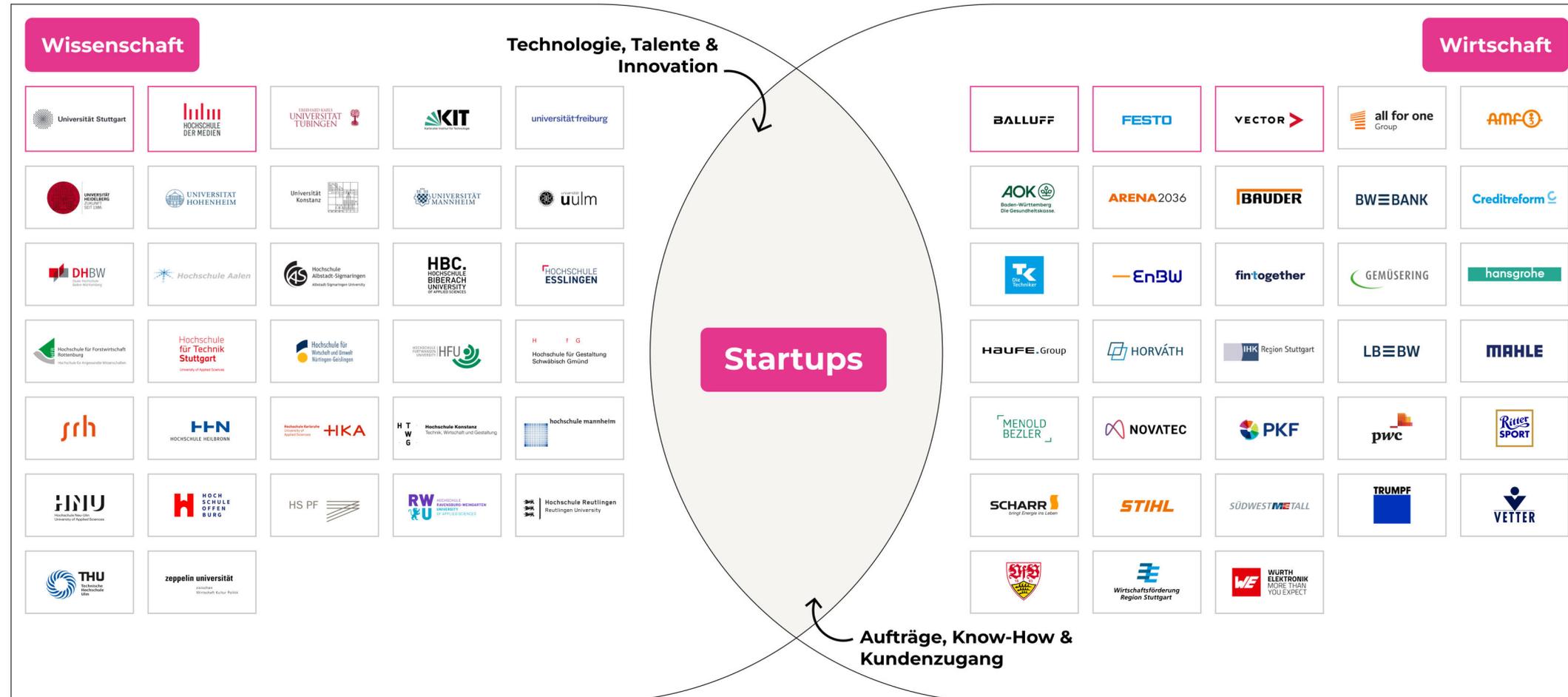


Einführung

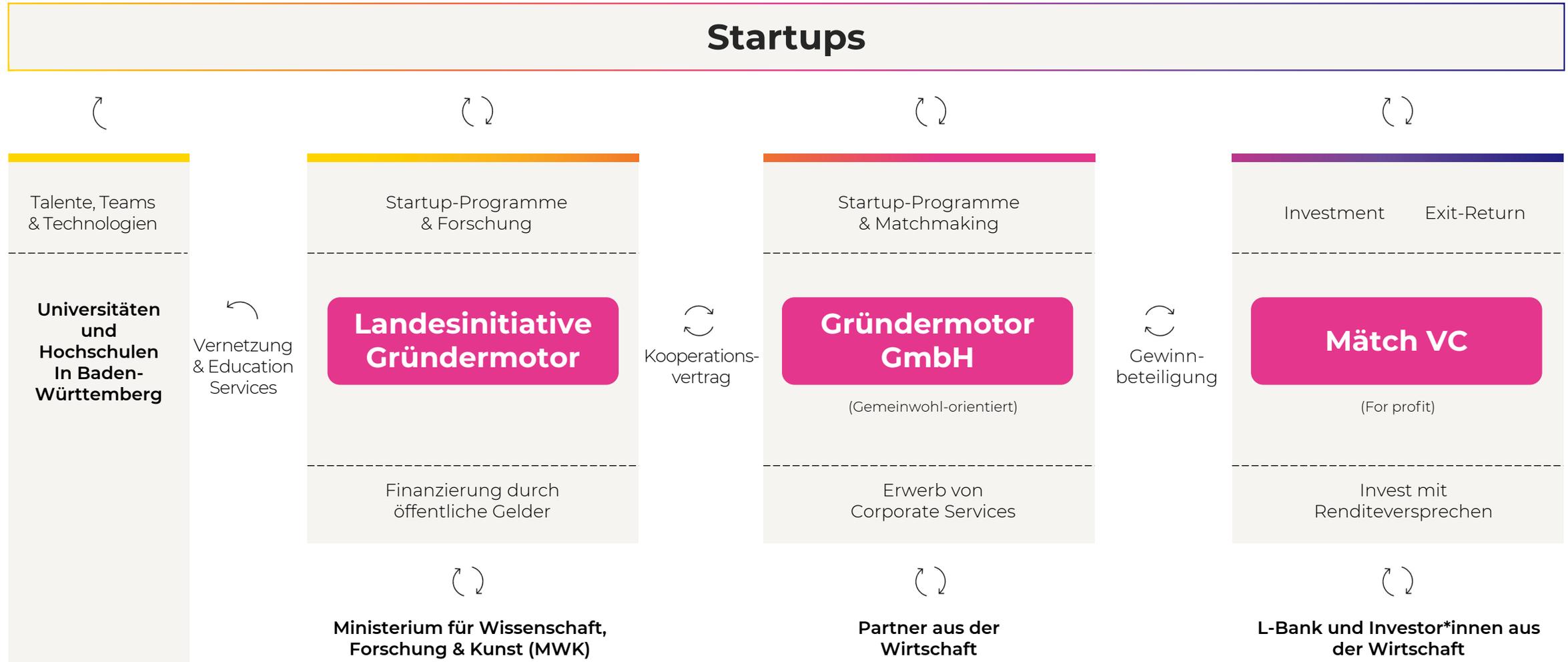
Open Innovation

Gründermotor lebt Kollaborationen

Der Gründermotor ist eine Innovationsplattform an der Schnittstelle zwischen Wissenschaft und Wirtschaft mit europäischer Strahlkraft



Mit unserem Public-Private-Partnership-Modell sind wir vielfältig im Ökosystem verankert



Gemeinsam mit unseren **Partnern** haben wir bereits Einiges erreicht

Unsere Meilensteine



>1.100 Teams

durch Formate und Mentoring auf ihrem Weg begleitet



>1.000

Geschaffene Arbeitsplätze durch unsere Alumnis



>22 Mio. €

Funds under Management von >40 Unternehmen und Business Angels



>100 Mio. €

Venture Capital eingesammelt durch unsere Alumnis

Success Cases

Venture Capital & Growth



Pricing Software
10 Mio. € Finanzierung
115 Mitarbeiter:innen



Mieterstrom
2.8 Mio. € Finanzierung
21 Mitarbeiter:innen



AI Robotics
5.7 Mio.€ Finanzierung
20 Mitarbeiter:innen



Testing Automation
6.1 Mio. € Finanzierung
25 Mitarbeiter:innen

Venture Partnering



AI Productmanagement
Kooperation mit:



Product Tracing
Kooperation mit:



AI Customer Analytics
Kooperation mit:



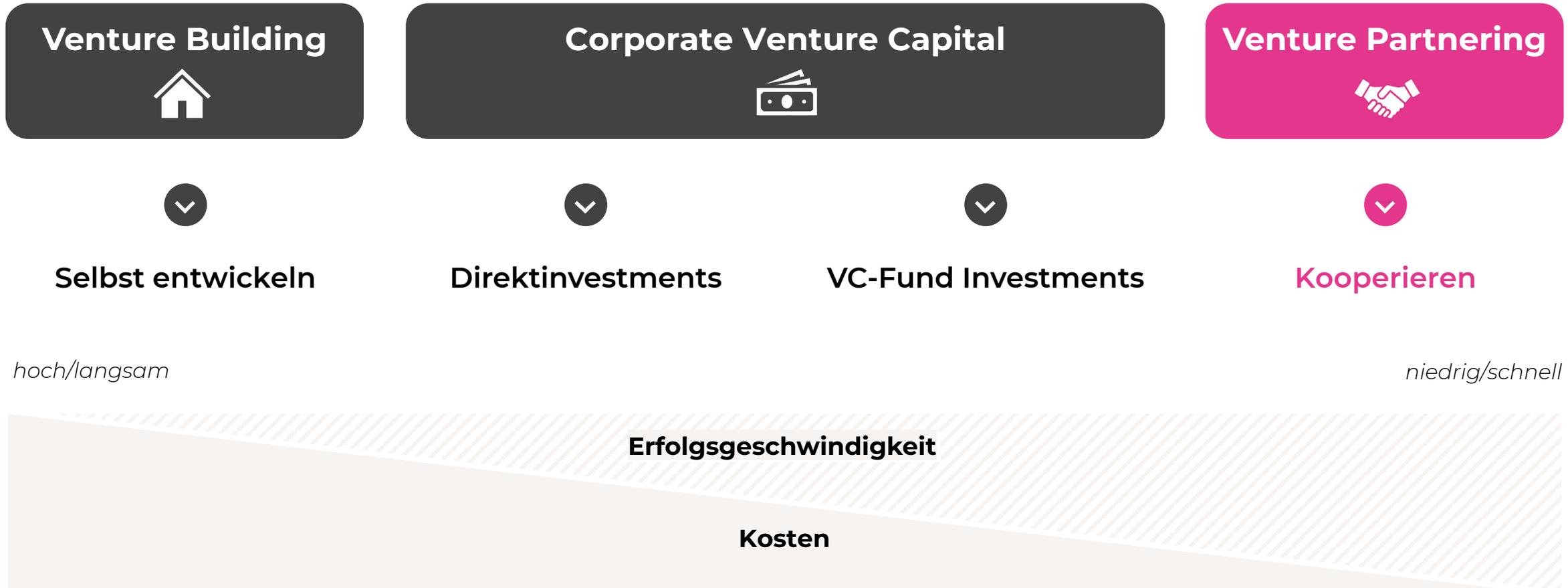
Circular Packaging
Kooperation mit:



Wie können Corporates und Startups zusammen arbeiten?

Corporate Venturing im Überblick

Etablierte Unternehmen können auf drei Arten mit Startups in Kontakt kommen



Was ist Venture Partnering?

In der heutigen VUCA-Welt sind schnelle, flexible Reaktionen auf Marktveränderungen erforderlich. Ein effizientes Tool hierfür ist die Zusammenarbeit mit Startups.



Venture Partnering

fokussiert sich auf die **gezielte Zusammenarbeit mit Startups**.

In diesem Ansatz fungieren Startups je nach Projekt als **innovative Lieferanten**, wertvolle **Entwicklungspartner** oder **strategische Kunden**.

**VENTURE
PARTNERING**

VENTURE CLIENTING

CO-CREATION

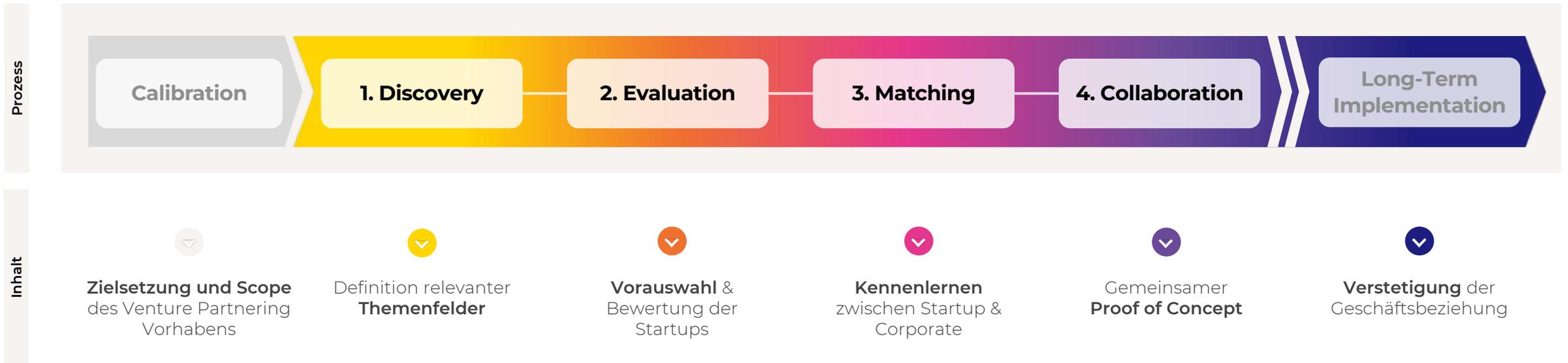
REVERSE CLIENTING

Venture Partnering

Prozess

Venture Partnering Power

Mit einem strukturierten Prozess generieren Startups & Corporates echten Business Impact



Die sechs Stoßrichtungen des Venture Partnerings

co-create new products

Bestehende Produkte oder Dienstleistungen weiterentwickeln oder ergänzen



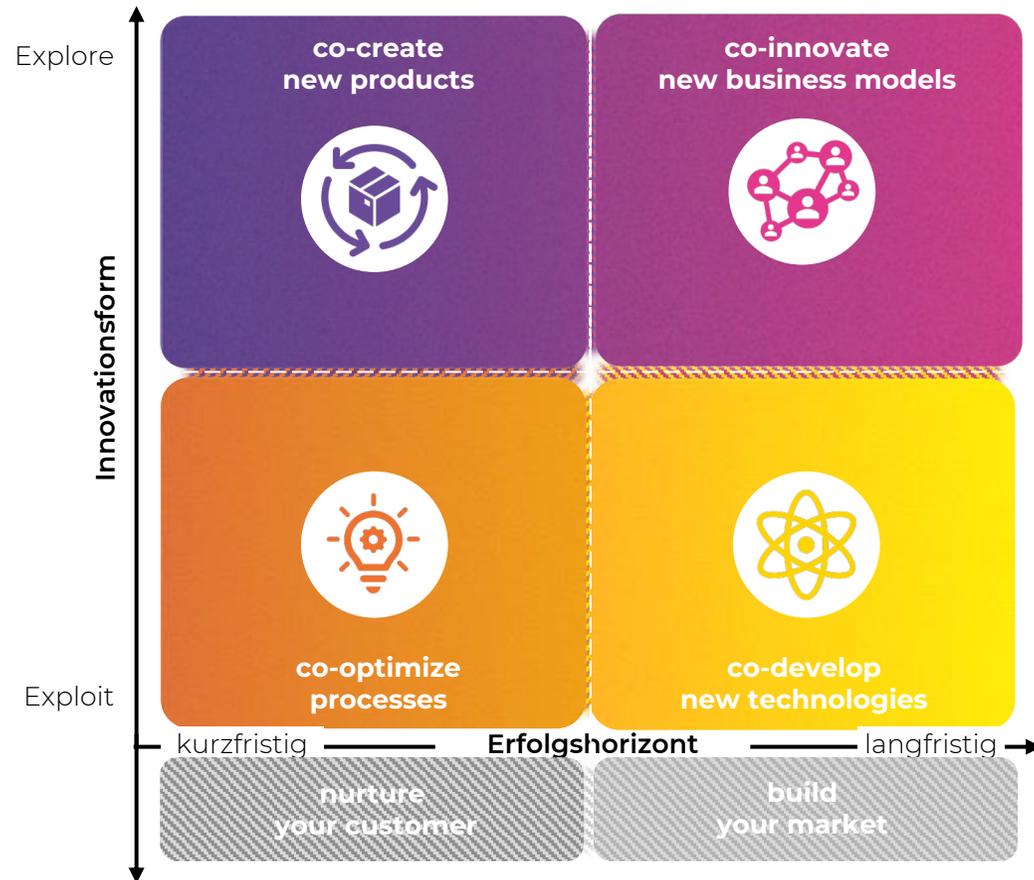
co-optimize processes

Optimierung und Weiterentwicklung der Abläufe im Kerngeschäft



nurture your customer

Frühzeitige Bindung für langfristige Kundenbeziehungen bei der Skalierung des Startups



co-innovate new business models

Eröffnung neuer Marktchancen durch Realisierung innovativer Geschäftsmodelle



co-develop new technologies

Frühphasige Entwicklung neuer technologischer Konzepte & Ansätze



build your market

Aufstrebende Märkte identifizieren und frühzeitig Angebote entwickeln



Venture Partnering

Erfolgskriterien

Mit Startup Kollaborationen unternehmerisch und proaktiv in die Zukunft

Steigerung der Innovationsfähigkeit

und damit Realisierung von gesteigerten Umsatz- und Effizienzpotenziale

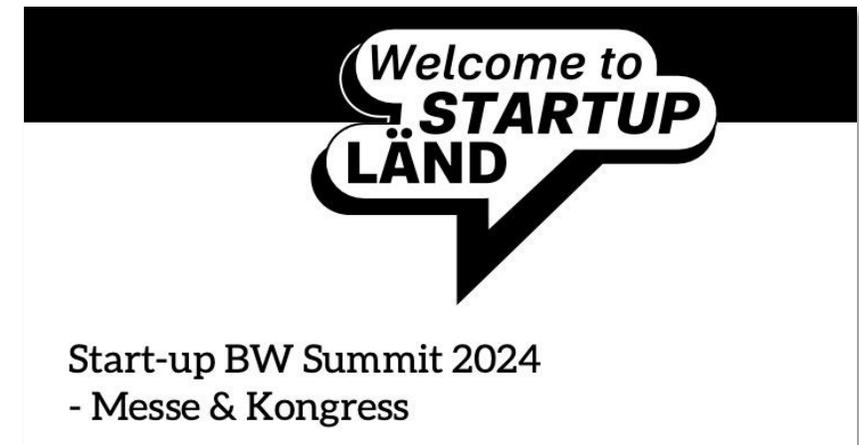
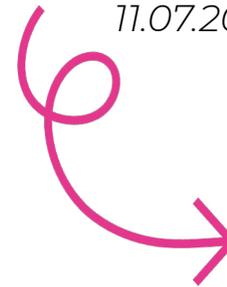
Förderung der Innovationskultur durch den positiven Einfluss der agilen Arbeitsweisen und des Mindsets der Startups

Stärkung der Außenwahrnehmung als innovatives Unternehmen durch die Kommunikation erfolgreicher Kollaborationen

Whats Next:

Venture Partnering Stage @ Startup BW Summit

11.07.2024 im Haus der Wirtschaft in Stuttgart





Lucia Tovenrath

Venture Partner Managerin
@ Gründermotor

Lucia.Tovenrath@gruendermotor.io



Annalena Ruoff

Head of Partner Development
@ Gründermotor

Annalena.Ruoff@gruendermotor.io

GRÜNDER MOTOR

Kontakt details

Die Task Mining Lösung

Gelebte Prozesse identifizieren und zielgerichtet verbessern

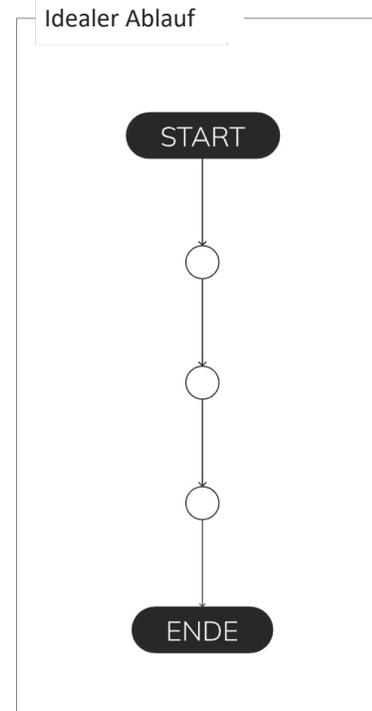
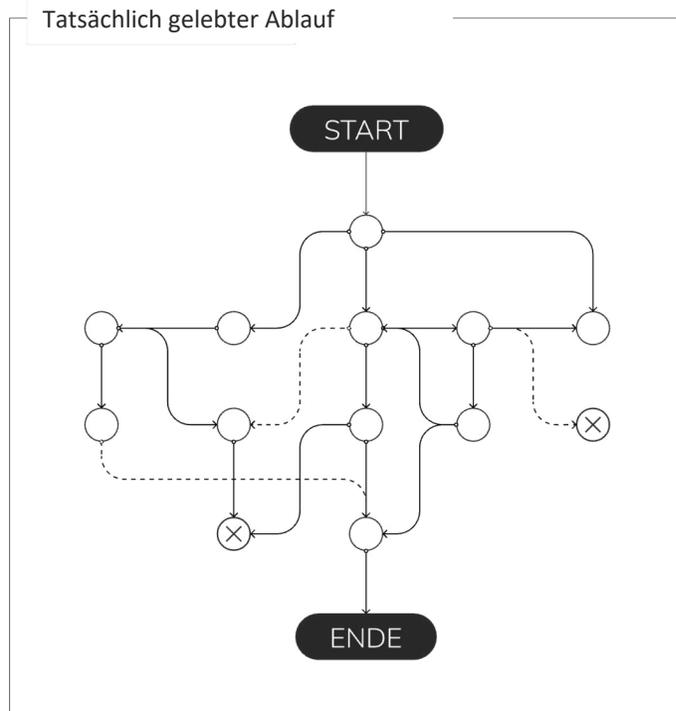


„Ich habe mir viele Lösungen angeschaut, um Potenziale für Prozessoptimierungen zu erkennen. Paxray setzt endlich die gelebten Abläufe in den Fokus, um effektiv zu verbessern, was wirklich gebraucht wird.“

Dr.-Ing. Tim Gegg
ehem. Senior Vice President Digitalization bei STIHL

Potenziale

Vom Bekannten gezielt zum Idealen



Bis zu
170%
Effizienz¹



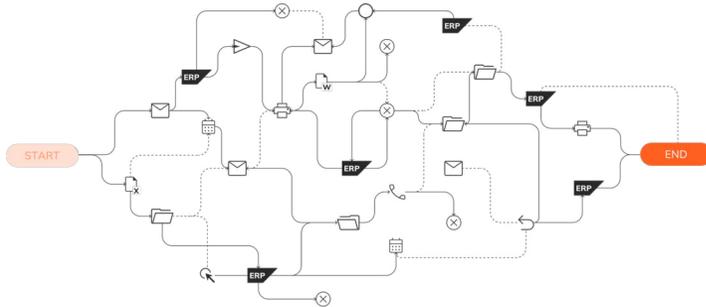
Bis zu
410%
Rentabilität¹

¹ Accenture (2021) – repräsentative Befragung von 1.100 Führungskräften

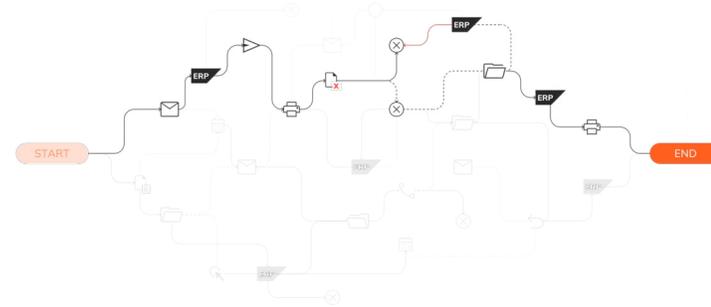
IST-Erhebung

Werkzeuge zur Abbildung der Realität

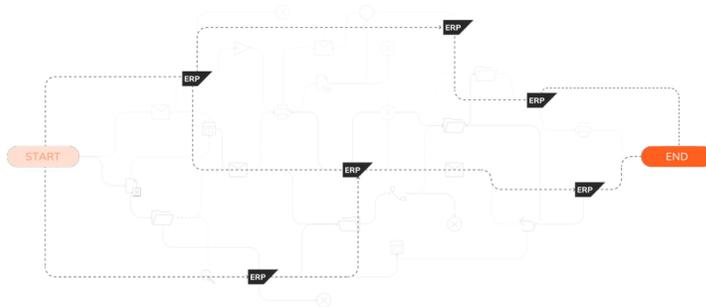
Wie Prozesse wirklich gelebt werden



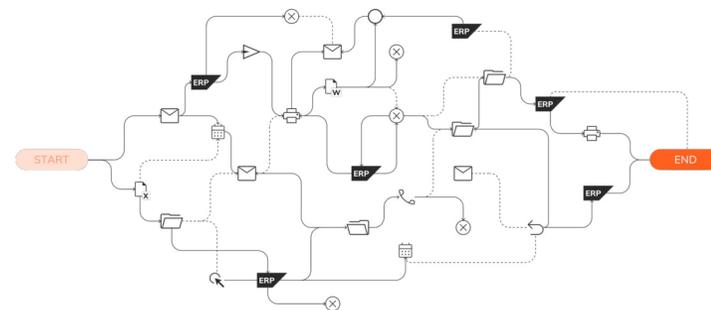
Was man mit Interviews und Workshops sieht



Was man mit Process Mining sieht

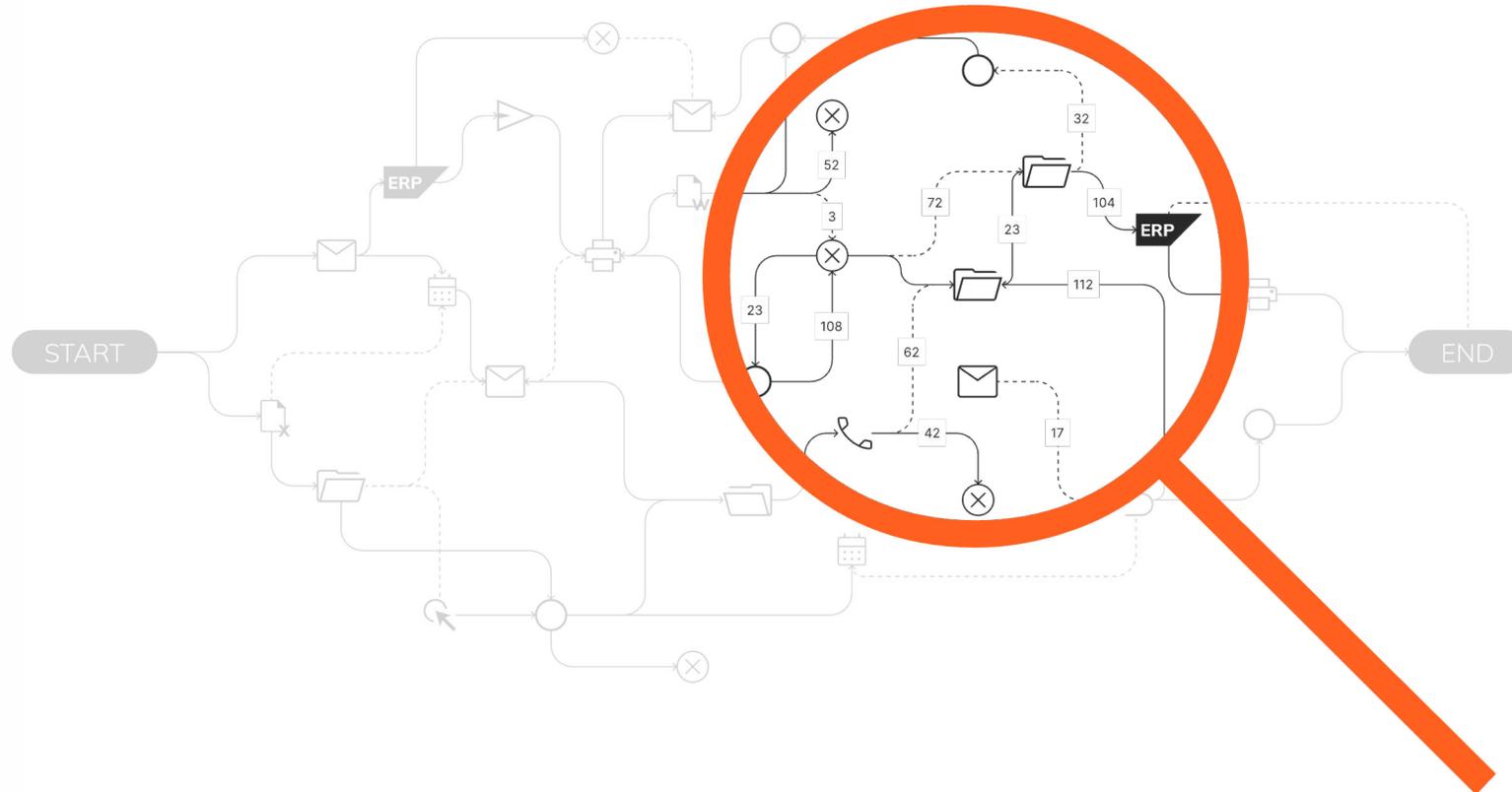


Was man mit Task Mining sieht



Unsere Task Mining-Lösung

Das Röntgengerät für digitale Geschäftsprozesse



Was

automatische Identifikation
von digitalen Arbeitsabläufen



Warum

Potenziale zur Entlastung
und Effizienzsteigerung finden



Wie

datengestützt unter Fokus
auf Schutz sensibler Informationen

Praxisbeispiele Open Innovation

Technische Neuerungen treffen bestehende Probleme



paxray



„Lassen Sie uns gemeinsam darüber sprechen, wie wir nachhaltige Mehrwerte für Sie schaffen können.“

DR. JONAS WANNER
Co-Founder Paxray GmbH
j.wanner@paxray.com